



Questionário de Assessment

Perfil: Indústria

Este é o questionário completo para você se preparar com calma. Quando quiser, preencha online e receba uma cópia por e-mail: <https://docs.instfy.com/form-assessment/?perfil=industria>

Tempo estimado: cerca de 10 minutos · Campos com * são obrigatórios no formulário online. Nunca escreva senhas neste questionário.

Para quem: fabricantes e operações industriais.

O QUE AVALIAMOS COM MAIS PROFUNDIDADE

Canais de venda

Relacionamento com distribuidores e clientes finais

Produtividade Custos

Cadeia de suprimentos

Tecnologia de produção

Novos canais e mercados, inclusive internacionais

PERGUNTAS-CHAVE

- A indústria depende de poucos canais ou clientes?
- Existe espaço para vender direto ou para um novo público?
- Onde a operação perde eficiência?

Você recebe: um diagnóstico comercial e operacional, com oportunidades de canal, mercado e eficiência.

Seus dados

Para enviarmos a sua cópia e retornarmos o contato.

1. Nome completo *

2. E-mail *

3. Telefone ou WhatsApp

4. Seu cargo

5. Empresa *

6. Site ou rede social da empresa

7. Cidade e país

Quem é o negócio

O perfil do negócio muda completamente a análise.

8. Qual perfil descreve melhor o seu negócio? *

Escolha uma opção

- ☐ Empresa em criação ☐ Startup ☐ Pequena ou média empresa ☐ Empresa familiar
☐ Empresa consolidada ☐ Grupo empresarial ☐ Indústria ☐ Varejo ☐ Serviços ☐ Franquia
☐ Marca pessoal ☐ Instituição pública ☐ Multinacional

9. Setor de atuação

10. Há quanto tempo o negócio existe?

Escolha uma opção

- ☐ Ainda não começou ☐ Menos de 2 anos ☐ 2 a 5 anos ☐ 5 a 15 anos ☐ Mais de 15 anos

11. Tamanho da equipe

Escolha uma opção

- ☐ Só eu ☐ 2 a 10 ☐ 11 a 50 ☐ 51 a 200 ☐ Mais de 200

12. Faturamento anual aproximado

Escolha uma opção

- ☐ Prefiro não informar ☐ Ainda sem faturamento ☐ Até US\$ 250 mil (ou R\$ 1,5 milhão)
☐ US\$ 250 mil a 1 milhão ☐ US\$ 1 a 10 milhões ☐ Acima de US\$ 10 milhões

Perguntas do seu perfil

Perguntas específicas para o perfil que você escolheu. Elas tornam a primeira conversa muito mais objetiva.

13. O que a indústria produz e para quem vende? *

14. Como os produtos chegam ao mercado?

Marque todas que se aplicam

- ☐ Venda direta ☐ Distribuidores ☐ Representantes ☐ Atacado ☐ Varejo próprio
☐ E-commerce ☐ Exportação

15. Quanto do faturamento vem dos 5 maiores clientes?

Escolha uma opção

- ☐ Menos de 20% ☐ De 20% a 50% ☐ Mais de 50%

16. Uso da capacidade produtiva

Escolha uma opção

- ☐ Abaixo de 50% ☐ De 50% a 80% ☐ Acima de 80%

17. Onde a operação perde eficiência (custos, prazos, desperdício, suprimentos)?

18. Interesse em novos mercados

Marque todas que se aplicam

- ☐ Novas regiões ☐ Exportação ☐ Venda direta ao consumidor ☐ Não no momento

Onde está e onde quer chegar

Não precisa ter certeza do problema. Descobrir isso também é trabalho nosso.

19. O que melhor descreve o momento? *

Escolha uma opção

- ☐ Criar algo novo ☐ Transformar o que existe ☐ Desenvolver e ganhar eficiência
☐ Expandir para novos mercados

20. Qual é o principal desafio hoje? *

21. Onde você quer chegar nos próximos 12 a 24 meses? *

22. Quais áreas parecem mais envolvidas?

Marque todas que se aplicam

- ☐ Estratégia e modelo de negócio ☐ Produtos e serviços ☐ Vendas ☐ Marketing e marca
☐ Tecnologia e sistemas ☐ Inteligência artificial e automação ☐ Dados e indicadores
☐ Operação e processos ☐ Pessoas e organização ☐ Finanças ☐ Expansão e internacionalização

23. O que já foi tentado até aqui?

Prioridade e próximos passos

24. Quando você gostaria de começar?

Escolha uma opção

- ☐ Imediatamente ☐ Nos próximos 30 dias ☐ Nos próximos 3 meses ☐ Ainda estou avaliando

25. Quem decide sobre este projeto?

Escolha uma opção

- ☐ Eu decido ☐ Decido com sócios ou diretoria ☐ Outra pessoa decide

26. Como prefere ser contatado?

Escolha uma opção

- ☐ E-mail ☐ WhatsApp ☐ Videochamada ☐ Telefone

27. Como conheceu a Instfy?

Escolha uma opção

- ☐ Indicação ☐ Parceiro Instfy ☐ Busca no Google ☐ Assistente de IA ☐ Redes sociais
☐ Evento ☐ Outro

28. Algo mais que devemos saber?
