



Cuestionario de Assessment

Perfil: Startup

Este es el cuestionario completo para que te prepares con calma. Cuando quieras, complétalo en línea y recibe una copia por correo: <https://docs.instfy.com/es/form-assessment/?perfil=startup>

Tiempo estimado: unos 10 minutos · Los campos con * son obligatorios en el formulario en línea. Nunca escribas contraseñas en este cuestionario.

Para quién: empresas de base tecnológica que buscan tracción o se preparan para una nueva fase de crecimiento.

QUÉ EVALUAMOS CON MÁS PROFUNDIDAD

Producto y ajuste al mercado Tracción
Modelo de ingresos Costo de adquisición
Tecnología Datos
Preparación para escalar o captar inversión

PREGUNTAS CLAVE

- ¿El producto resuelve un problema por el que el mercado paga?
- ¿El crecimiento es sostenible?
- ¿Qué limita la escala?

Recibes: un diagnóstico de producto, tracción y operación, con riesgos, oportunidades y prioridades para la próxima fase.

Tus datos

Para enviarte tu copia y volver a contactarte.

1. Nombre completo *

2. Correo electrónico *

3. Teléfono o WhatsApp

4. Tu cargo

5. Empresa *

6. Sitio web o red social de la empresa

7. Ciudad y país

Quién es el negocio

El perfil del negocio cambia por completo el análisis.

8. ¿Qué perfil describe mejor tu negocio? *

Elige una opción

- ☐ Empresa en creación
- ☐ Startup
- ☐ Pequeña o mediana empresa
- ☐ Empresa familiar
- ☐ Empresa consolidada
- ☐ Grupo empresarial
- ☐ Industria
- ☐ Retail
- ☐ Servicios
- ☐ Franquicia
- ☐ Marca personal
- ☐ Institución pública
- ☐ Multinacional

9. Sector

10. ¿Hace cuánto existe el negocio?

Elige una opción

- ☐ Aún no comienza
- ☐ Menos de 2 años
- ☐ 2 a 5 años
- ☐ 5 a 15 años
- ☐ Más de 15 años

11. Tamaño del equipo

Elige una opción

- ☐ Solo yo
- ☐ 2 a 10
- ☐ 11 a 50
- ☐ 51 a 200
- ☐ Más de 200

12. Facturación anual aproximada

Elige una opción

- ☐ Prefiero no decirlo
- ☐ Aún sin facturación
- ☐ Hasta US\$ 250 mil
- ☐ US\$ 250 mil a 1 millón
- ☐ US\$ 1 a 10 millones
- ☐ Más de US\$ 10 millones

Preguntas para tu perfil

Preguntas específicas para el perfil que elegiste. Hacen que la primera conversación sea mucho más concreta.

13. ¿Qué hace el producto y qué problema resuelve? *

14. Etapa de tracción

Elige una opción

- ☐ Preproducto
- ☐ MVP con usuarios
- ☐ Ingresos recurrentes iniciales
- ☐ Creciendo mes a mes

15. Principales métricas hoy (usuarios, ingresos recurrentes, churn, CAC, LTV), lo que tengas

16. Situación de financiamiento

Elige una opción

- ☐ Sin inversión externa
- ☐ Ángel o pre-seed
- ☐ Seed
- ☐ Serie A o posterior
- ☐ Preparando una ronda

17. ¿Qué es lo que más limita el crecimiento?

Marca todas las que apliquen

- ☐ Producto
- ☐ Adquisición de clientes
- ☐ Retención
- ☐ Equipo
- ☐ Tecnología
- ☐ Capital

Dónde estás y adónde quieres llegar

No necesitas tener claro el problema. Descubrirlo también es nuestro trabajo.

18. ¿Qué describe mejor tu momento? *

Elige una opción

- ☐ Crear algo nuevo
- ☐ Transformar lo que existe
- ☐ Desarrollar y ganar eficiencia
- ☐ Expandirse a nuevos mercados

19. ¿Cuál es tu principal desafío hoy? *

20. ¿Adónde quieres llegar en los próximos 12 a 24 meses? *

21. ¿Qué áreas parecen más involucradas?

Marca todas las que apliquen

- ☐ Estrategia y modelo de negocio
- ☐ Productos y servicios
- ☐ Ventas
- ☐ Marketing y marca
- ☐ Tecnología y sistemas
- ☐ IA y automatización
- ☐ Datos e indicadores
- ☐ Operación y procesos
- ☐ Personas y organización
- ☐ Finanzas
- ☐ Expansión e internacionalización

22. ¿Qué se ha intentado hasta ahora?

Prioridad y próximos pasos

23. ¿Cuándo te gustaría empezar?

Elige una opción

- ☐ De inmediato
- ☐ En los próximos 30 días
- ☐ En los próximos 3 meses
- ☐ Todavía estoy evaluando

24. ¿Quién decide sobre este proyecto?

Elige una opción

- ☐ Yo decido ☐ Decido con socios o la dirección ☐ Otra persona decide

25. ¿Cómo prefieres que te contactemos?

Elige una opción

- ☐ Correo ☐ WhatsApp ☐ Videollamada ☐ Teléfono

26. ¿Cómo conociste Instfy?

Elige una opción

- ☐ Recomendación ☐ Socio de Instfy ☐ Búsqueda en Google ☐ Asistente de IA ☐ Redes sociales
☐ Evento ☐ Otro

27. ¿Algo más que debamos saber?
